

# Vertriebsberater Pflanzenschutz (m/w/d) in unserer Vertriebsregion Oberösterreich, westliches Niederösterreich und Salzburg

## **Wer wir sind**

*Wir bei Certis Belchim sind auf dem Weg, die Pflanzenschutzlandschaft zu verändern. Unser Ziel ist es, integrierte Programme anzubieten, die biorationale und chemische Produkte kombinieren, um die Herausforderungen einer nachhaltigen Pflanzenproduktion und die Anforderungen der Wertschöpfungskette zu erfüllen. Unsere japanischen Anteilseigner bieten einen einzigartigen Zugang zu innovativen Technologien im Pflanzenschutzsektor.*

*Wir sind ein europäisches Unternehmen mit Hauptsitz in Londerzeel (BE) und Utrecht (NL) und mehr als 800 engagierten Kollegen, die in mehr als 23 Ländern weltweit arbeiten. Wir bieten unseren Mitarbeitern die Erfahrung einer freundlichen Atmosphäre unter Kollegen, die mit Leidenschaft bei der Sache sind. Wir bieten einen Arbeitsplatz, an dem unsere Mitarbeiter ihre Karriere vorantreiben können. Und natürlich sind wir immer auf der Suche nach talentierten Menschen mit einem pragmatischen Ansatz, die uns helfen, einen positiven Einfluss auf unseren Sektor und darüber hinaus zu haben!*

---

## **Über dein Team**

*Du arbeitest als Vertriebsberater in einem motivierten Vertriebsteam in Österreich (4 Kollegen) und du berichtest an den Vertriebsleiter Österreich. Direkte und schnelle Kommunikation sowie ein sehr kollegiales und hilfsbereites Umfeld machen unser Team aus. Nach der Einarbeitung agierst du eigenverantwortlich mit deinen Kunden\*. Direkte Kommunikation mit Marketing und Fachberatung erleichtert deine Arbeit.*

## **Wie du einen Unterschied machen wirst**

*Du bist nicht nur ein Vertriebler, du bist der Multiplikator für Certis Belchim in deiner Region. Neben dem Aufbau eines eigenen Netzwerkes, erarbeitest du mit anderen Kollegen\* aus dem Team bzw. mit Kollegen\* aus anderen Abteilungen Lösungen für die Herausforderungen deiner Kunden\*. Du hilfst, ganz nach unserem Motto "Growing together", deinen Kunden\* zu wachsen und erfolgreich zu sein.*



## **Über deine Arbeit**

*Als Vertriebsberater Pflanzenschutz (m/w/d) bist du verantwortlich für die Betreuung unserer Kunden\* in der Landwirtschaft (Beratung, Handel, Landwirte) in unserer Vertriebsregion Oberösterreich, westliches Niederösterreich und Salzburg.*

- *Du bist vertriebsorientiert und betreust den Handel vor Ort.*
- *Du hast Spaß eigenverantwortlich in einem hilfsbereiten Team zu arbeiten.*
- *Wir bieten dir flexible Gestaltungsmöglichkeiten an, um ergebnisorientierte Ziele zu erreichen.*
- *Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege zeichnen uns aus.*
- *Ein wertschätzendes Arbeitsumfeld rundet deinen Job ab.*
- *Erfahrene und kompetente Kollegen\* stehen dir täglich, und insbesondere in deiner Einarbeitungszeit, mit Rat und Tat zur Seite.*
- *Regelmäßige Treffen mit Kollegen\* helfen dir, Erfahrungen und Ideen auszutauschen.*
- *Die europäische Ausrichtung unseres Unternehmens hilft dir von anderen Märkten/Ländern zu lernen und bietet natürlich auch die Möglichkeit dich persönlich weiterzuentwickeln.*
- *Nutze dein internes Netzwerk, indem du mit unseren internationalen Kollegen\* in den Ländern zusammenarbeitest – sie können dir wertvolle lokale Einblicke geben.*
- *Wir haben klare Ziele und du kannst auf Unterstützung zurückgreifen, um sie erfolgreich zu erreichen.*

## **Zu deinen Aufgaben als Mitglied des Vertriebs- bzw. Beratungsteams gehören**

- *Du führst Beratungs- und Verkaufsgespräche, in denen du die Betriebe mit fundiertem agronomischem Wissen über die relevanten Kulturen intensiv betreust.*
- *Du bist die erste Anlaufstelle für Certis Belchim in deiner Region und stehst mit einem kundenorientierten und proaktiven Ansatz bereit.*
- *Du organisierst Feldbesuche und Winterveranstaltungen, um deine Sichtbarkeit zu erhöhen und deine Präsenz in der Region zu stärken.*
- *Der Einsatz moderner Kommunikationsmittel ist ein fester Bestandteil deiner täglichen Arbeit.*
- *Du denkst über den Tellerrand hinaus und hebst dich so in deiner Region hervor.*



## **Über dich**

- *Leidenschaft für Landwirtschaft und Pflanzenschutz, die du durch ein Studium oder eine landwirtschaftliche Ausbildung (Fachschule oder HBLA) mitbringst.*
- *Du bist gern auf dem Feld und hast Spaß an fachlicher Beratung rund um das Thema Pflanzenschutz.*
- *Du bist kommunikationsfreudig und bietest Lösungen für ackerbauliche Probleme an.*
- *Du bist gerne unterwegs und planst deine Aufgaben eigenverantwortlich und strukturiert.*
- *Du bist ein Teamplayer und unterstützt den aktiven Austausch von Informationen mit deinen Kollegen.*
- *Das regionale Umfeld ist dir vertraut und du hast Spaß dich darin einzuarbeiten.*

## **Bei uns zu arbeiten bedeutet...**

- *...die Möglichkeit von zu Hause (Homeoffice) zu arbeiten. Du hast auch die Möglichkeit, dich mit Kollegen\* im Büro (Gleisdorf, Steiermark) zu treffen.*
- *...eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld. Wir bemühen uns, den Kontakt zu den Kollegen\* herzustellen und setzen regelmäßige Teammeetings an.*
- *...die Möglichkeit, Reisekosten mit der Firmenkreditkarte zu begleichen. Außerdem steht dir ein Firmenwagen auch zur Privatnutzung zur Verfügung.*
- *...ein marktgerechtes Gehalt ab € 3.395,16 brutto pro Monat auf Vollzeitbasis (lt. KV der Chemische Industrie Verwendungsgruppe III), das tatsächliche Gehalt ist abhängig von deiner beruflichen Qualifikation und Erfahrung.*
- *...30 Tage Urlaub plus Kompensationstage und Brückentage (Weihnachtsfeiertage).*
- *...eine Kultur, in der deine Arbeit von deinen Kollegen\* geschätzt wird und du eine hohe Anerkennung erfährst.*
- *...eine Kultur, in der du dazu ermutigt wirst, in deiner Rolle zu wachsen und dich innerhalb des Unternehmens weiterzuentwickeln.*
- *...Zugang zu unserer Lernakademie und regelmäßigen Feedbackgesprächen.*
- *...wir streben eine optimale Work-Life-Balance an und haben flexible Arbeitszeiten.*
- *...wir verstehen, dass Erfolg nicht nur von Zahlen abhängt - es sind die Menschen, die den Unterschied machen.*
- *...ein echtes Miteinander und Unterstützung durch die Kollegen\* im gesamten Unternehmen.*

- *...in einem etablierten Unternehmen mit Glaubwürdigkeit in der Branche zu arbeiten und Teil unserer Reise in eine nachhaltige Welt zu sein.*
- *...dazu beizutragen, den Pflanzenschutz zu verändern, indem wir Herausforderungen in Chancen verwandeln.*

### ***Inspiriert?***

Für weitere Informationen über diese Stelle wende dich bitte an Gernot Haubenhofer, unter der Telefonnummer +43 664 88188515 oder per E-Mail an [gernot.haubenhofer@certisbelchim.com](mailto:gernot.haubenhofer@certisbelchim.com). Bewirb dich bei uns durch die Angabe deines Interesses in unserem Jobportal.

[Vertriebsberater Pflanzenschutz \(m/w/d\) in unserer Vertriebsregion Oberösterreich, westliches Niederösterreich und Salzburg - Certis Belchim career page Careers](#)

Wir freuen uns auf deinen Lebenslauf und deine Motivation.

*\*Der Begriff "Kollege" und "Kunde" dient der besseren Lesbarkeit und umfasst alle Geschlechter.*

